

ดร.ฮาราลด์ ลิงค์

BGRIM รับทรัพย์เพิ่ม

■ COD 'บ่อทองวินด์ฟาร์ม' ■ รอสรูปลงทุน 4 โครงการ

นิเวศ คอนเน็คท์ - BGRIM เดินเครื่อง COD โครงการบ่อทองวินด์ฟาร์ม 1 และ 2 กำลังผลิตรวม 16 MW เริ่มรับรู้รายได้ เข้ากระเป๋า โบนัสประเมินกำไร ปกติปี 64 ยังโต 14% รอดติดตาม แผนลงทุนอีก 3 - 4 โครงการ ซึ่งเป่าราคา 50 บาท

ดร.ฮาราลด์ ลิงค์ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท บี.กริม เพาเวอร์ จำกัด (มหาชน) หรือ BGRIM เปิดเผยว่าบริษัทบ่อทองวินด์ฟาร์ม จำกัด ซึ่งเป็นบริษัทย่อย [อ่านต่อหน้า 2 ▶](#)



CHAYO ทุ่มงบ 2.5 พันล. เดินแผนซื้อหนี้เข้าพอร์ต

นิเวศ คอนเน็คท์ - CHAYO ผลงานครึ่งปีหลัง โตต่อเนื่อง หลังเข้าสู่ช่วงไฮซีซั่นของธุรกิจ เพิ่มงบลงทุนเป็น 2,500 ล้านบาท เดินหน้าซื้อหนี้เข้ามาบริหาร มั่นใจรายได้ปี 64 เติบโตกว่า 25%

นายสุขสันต์ ยศะสินธุ์ ประธานเจ้าหน้าที่บริหารบริษัทชโยกรุ๊ป จำกัด (มหาชน) หรือ CHAYO เปิดเผยว่า แนวโน้มผลการดำเนินงานในช่วงครึ่งปีหลัง จะเติบโตตามเป้าหมาย [อ่านต่อหน้า 2 ▶](#)

XPG

ปั๊ม AUM เตะหมื่นล. รุกหนักธุรกิจดิจิทัล

นิเวศ คอนเน็คท์ - XPG ปี 64 ลุยให้บริการทางการเงินครบวงจร ต้นเงินลงทุนกว่า 1 หมื่นล้านบาท ลุยขอใบอนุญาตเพิ่มไลเซนส์อีก 4 ไลเซนส์ เดินหน้าขยายทีมปั๊ม AUM เตะ 10,000 ล้านบาทในปี 65

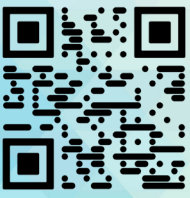
นายระเชียร ศรีมงคล ประธานกรรมการบริษัท เอ็กซ์พีริ่ง แคปปิตอล จำกัด (มหาชน) หรือ XPG เปิดเผยว่า ตั้งเป้าปี 65 จะมีสินทรัพย์ภายใต้การจัดการ (AUM) อยู่ที่ระดับ 10,000 ล้านบาท และคาดว่าจะมีรายได้เติบโตก้าวกระโดด โดยบริษัทจะเร่งเดินหน้าขยายทีมงาน เพื่อให้สามารถขยายฐานลูกค้าให้เพิ่มมากขึ้นในอนาคต

ขณะที่ในปี 64 บริษัทวางแผนธุรกิจสู่การเป็น [อ่านต่อหน้า 2 ▶](#)



FSMART พบนักลงทุน

นายณรงค์ศักดิ์เลิศทรัพย์ทวี กรรมการผู้จัดการ บมจ.ฟอรัท สมาร์ท เซอร์วิซ หรือ FSMART นำทีมผู้บริหาร นำเสนอข้อมูลประจำไตรมาส 2/64 ในกิจกรรมบริษัทจดทะเบียน พบนักลงทุน (Opportunity Day) ตั้งเป้าจำนวนธุรกรรมการเงินและสินเชื่อ เติบโต 30% จากการขยายบริการทางการเงินและสินเชื่อครบวงจร



BGRIM

ที่ BGRIM ถือหุ้น ในสัดส่วน 92.2% ได้เปิดดำเนินการเชิงพาณิชย์ (COD) โครงการผลิตไฟฟ้าจากพลังงานลม บ่อทองวินด์ฟาร์ม 1 เมื่อวันที่ 16 ส.ค. 64 และบ่อทองวินด์ฟาร์ม 2 เมื่อวันที่ 2 ส.ค.64 ที่ผ่านมา

สำหรับโครงการผลิตไฟฟ้าจากพลังงานลม บ่อทองวินด์ฟาร์ม 1 และ 2 มีกำลังการผลิตติดตั้งรวม 16 เมกะวัตต์ (MW) ตั้งอยู่ที่ อำเภอเนินกุ่มคำสร้อย จังหวัดมุกดาหาร

โดยจะมีการจำหน่ายไฟฟ้าให้แก่การไฟฟ้าส่วนภูมิภาค (กฟภ.) ตามสัญญาซื้อขายไฟฟ้าเป็นระยะเวลา 25 ปี ซึ่งมีส่วนเพิ่มราคาปรับซื้อไฟฟ้า (adder) ที่ระดับ 3.5 บาทต่อกิโลวัตต์ ชั่วโมงจากอัตราค่าไฟฟ้าฐาน เป็นระยะเวลา 10 ปี

ด้านนักวิเคราะห์หลักทรัพย์ บริษัทหลักทรัพย์ ฟิลลิป (ประเทศไทย) จำกัด (มหาชน) ระบุว่าภาพรวมกำไรปกติของ BGRIM ในปี 64 ยังอยู่ในทิศทางที่ดี แม้ประเมินว่ากำไรปกติในช่วงครึ่งปีหลังจะอ่อนตัวลงเมื่อ

เทียบกับครึ่งปีแรก เนื่องจากการระบาดของโควิด-19 ที่รุนแรงในไตรมาส 3/64 และราคาก๊าซที่เพิ่มขึ้นกดดันมาร์จิ้น แต่จากกำไรปกติในช่วงครึ่งปีแรกที่ค่อนข้างดีจะหนุนกำไรปกติทั้งปี 64 เพิ่มขึ้นราว 14%

ขณะที่ BGRIM ยังอยู่ระหว่างเตรียมสรุปการลงทุนในโครงการใหม่ 3-4 โครงการ หรือคิดเป็นกำลังการผลิตอย่างน้อย 600 MW ในช่วงครึ่งปีหลัง ถือเป็นปัจจัยบวกต่อพื้นฐานฝ่ายวิจัยยังคงคำแนะนำ “ซื้อ” BGRIM และประเมินราคาเป้าหมายไว้ที่ 50.00 บาท ●



สุกสันต์ ยศะสินธุ์

CHAYO

โดยในไตรมาส 3/64 จะเริ่มต้นเข้าสู่ ช่วงที่ทางสถาบันการเงินจะระงับขยายหนี้ด้วยคุณภาพออกมามากขึ้น และจะมากที่สุดไตรมาส 4/64 โดยบริษัทได้เพิ่มงบลงทุนเพื่อซื้อสินทรัพย์

ด้วยคุณภาพเข้ามาบริหารในปีนี้เป็น 2,500 ล้านบาท จากเดิมที่วางเป้าไว้ที่ 2,000 ล้านบาท

โดยเงินลงทุนดังกล่าวจะแบ่งเป็นงบลงทุนของ CHAYO ประมาณ 1,200 - 1,580 ล้านบาท ส่วนอีก 920 ล้านบาท เป็นงบลงทุนของ บริษัท บริหารสินทรัพย์ชโย เจวี จำกัด

(Chayo JV)

ทั้งนี้ เงินทุนที่จะใช้ในการซื้อหนี้ ด้วยคุณภาพมาบริหารมาจากเงินที่บริษัทได้รับจากการแปลงใบสำคัญแสดงสิทธิ CHAYO-W1 จำนวนประมาณ 1,120 ล้านบาท (เมื่อวันที่ 31 มี.ค.64 และ 30 มิ.ย.64) และเงินจากการออกหุ้นกู้อีกประมาณ 1,000 ล้านบาท รวมไปถึงเงินสดคงเหลือของบริษัท

ขณะที่บริษัทตั้งเป้าหมายยอดสินเชื่อคงค้างในปี 64 จะเพิ่มขึ้นมาอยู่ที่ระดับ 1.2 - 1.5 หมื่นล้านบาท โดยครึ่งปีแรกได้เข้าซื้อหนี้มาเพิ่มแล้วประมาณ 2,300 ล้านบาท ซึ่ง ณ วันที่ 30 มิ.ย. 64 บริษัทมีพอร์ตหนี้ที่บริหารทั้งสิ้นประมาณ 65,000 ล้านบาท ในส่วนของรายได้ปี 64 มั่นใจว่าจะเติบโตสูงกว่าเป้าหมายที่ตั้งไว้ที่ 25%

XPG

“Digital Financial Service” ผู้ให้บริการทางการเงินครบวงจร โดยล่าสุดบริษัทได้เพิ่มทุนให้เอ็กซ์สปริง มีสถานะทางการเงินที่แข็งแกร่ง มีสภาพคล่องทางการเงินสูง ด้วยเงินทุนจากสัดส่วนผู้ถือหุ้นเดิม 3,094 ล้านบาท และสัดส่วนการเพิ่มทุนอีก 7,111 ล้านบาท ทำให้เอ็กซ์สปริงมีเงินทุนกว่า 10,000 ล้านบาท

ทั้งนี้ บริษัทยังมีแผนการเปิดตัวธุรกิจนายหน้าและผู้ค้าสินทรัพย์ดิจิทัล (Digital asset broker and dealer) รวมถึงแพลตฟอร์มซื้อขายสินทรัพย์ดิจิทัล และการขอใบอนุญาต Digital asset fund manager ที่อยู่ในระหว่างดำเนินการ และ Open-architecture licenses

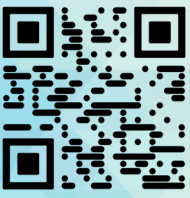


ระทีียร ศรีมิ่งคณ

เพื่อเพิ่มทางเลือกผลิตภัณฑ์การลงทุนให้แก่ลูกค้า และเป็นการหาโอกาสการลงทุนในบริษัทเอกชนที่มีศักยภาพสูง

นอกจากนี้บริษัทอยู่ระหว่างขอใบอนุญาตเพิ่มอีก 4 ไลเซนส์ โดยมีเป้าหมายที่จะรุก

ธุรกิจให้เติบโต ด้วยบทบาทของการเป็นผู้เชี่ยวชาญในการให้คำปรึกษาด้านการลงทุน การใช้ประโยชน์จากระบบนิเวศน์ทางธุรกิจของเอ็กซ์สปริง เพื่อสร้างการเติบโตให้กับบริษัทหลักทรัพย์ ●



ประจำวันที่ 18 สิงหาคม 2564

TQM เปิดตัว 'TQM Home Insurance'

นิวส์คอนเน็กซ์-TQMปล่อยประกันภัยบ้านแนวใหม่ 'TQM Home Insurance' ด้วยคอนเซ็ปต์ 'ประกันบ้านที่มากกว่าประกันอัคคีภัย' ตั้งเป้าหมายยอดขายปี 64 ที่ 500 ล้านบาท และภายใน 5 ปี ยอดขาย 15,927 ล้านบาท

ดร.อัญชลิน พรธมนนิภา ประธาน บริษัท ทีคิวเอ็ม อินซัวร์รันส์ โบรคเกอร์ จำกัด เปิดเผยว่า ตลาดประกันภัยบ้านเมื่อปีที่ผ่านมามีการถือครองกรรมสิทธิ์เพียง 3 ล้านหลังคาเรือนหรือ 12% จากบ้านอยู่อาศัยในไทยทั้งหมดกว่า 27 ล้านหลังคาเรือน TQM เห็นถึงโอกาสในการรุกเข้าไปเปิดตลาดโดยใช้กลยุทธ์การออกแบบประกันภัยบ้านแนวใหม่ผ่านแนวคิด 'ประกันบ้านที่เป็นมากกว่าประกันอัคคีภัย'

หวังเจาะกลุ่มคนที่ห่วงบ้านทุก Segment ด้วยผลิตภัณฑ์ประกันภัยที่ให้ความคุ้มครองหลากหลายและแตกต่างกันไปตามความเสี่ยงของบ้านแต่ละหลัง อาทิ กลุ่มพื้นที่เสี่ยงภัยพิบัติทางธรรมชาติ กลุ่มพื้นที่เสี่ยงที่อยู่ใกล้เขตโรงงานอุตสาหกรรม กลุ่มเสี่ยงการโจรกรรม และอื่นๆ

ดร.นภัสนันท์ พรธมนนิภา ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร TQM กล่าวว่ 'TQM Home



Insurance' เป็นประกันภัยบ้านแนวใหม่ที่มีแผนประกันภัยให้ลูกค้าได้เลือกหลากหลาย โดยมีการนำ Insurtech มาใช้เป็นเครื่องมือในการพัฒนา และสร้าง www.home.tqm.co.th เข้ามาช่วยคำนวณว่าบ้านแต่ละหลังมีความเสี่ยงภัยเรื่องใดบ้าง

โดย home.tqm.co.th ได้ทำงานร่วมกันกับ Baannia ซึ่งจะให้ข้อมูลขนาดพื้นที่บ้านแต่ละหลัง เพื่อให้ลูกค้าที่ไม่ทราบพื้นที่บ้านสามารถซื้อประกันบ้านได้ง่ายยิ่งขึ้นพร้อมกับ Nostra ที่จะให้ข้อมูลสถิติภัยต่างๆ ในประเทศไทย เพื่อให้ลูกค้าทราบได้ว่าบริเวณรอบๆ บ้านของลูกค้ามีความเสี่ยงภัยอะไรบ้าง ซึ่งทำให้เทคโนโลยีนี้เต็มเต็ม

และตอบสนองกับความต้องการของลูกค้ามากขึ้น ซึ่งในแพลตฟอร์ม จะมีประกันบ้านแนวใหม่ให้เลือกมากกว่า 100 แผนเจาะกลุ่ม 'คนห่วงบ้าน' 3 ช่วงหลัก คือ กลุ่มหัวหน้าครอบครัวที่เป็นห่วงบ้านและคนในครอบครัว, กลุ่มคนที่มีไลฟ์สไตล์ชอบท่องเที่ยวไม่ค่อยอยู่บ้านเป็นห่วงบ้านซึ่งเสี่ยงต่อการถูกโจรกรรมไฟไหม้หรือภัยพิบัติต่างๆ และกลุ่มคนรุ่นใหม่ไลฟ์สไตล์คนเมืองที่ห่วงทรัพย์สินหรือของมีค่าภายในบ้าน

ตั้งเป้าหมายฐานลูกค้าประกันภัยบ้านแนวใหม่ภายในปีนี้ทำเบี้ยประกันได้ราว 500 ล้านบาท และภายใน 5 ปี ได้เบี้ยประกันภัยรวมที่ 15,927 ล้านบาท



NER มอบเครื่องช่วยหายใจ

นายชววิทย์ จิงธนสมบุรณ์ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท นอร์เทิส รีบเบอร์ จำกัด (มหาชน) หรือ NER ผู้ดำเนินธุรกิจผลิตและจำหน่ายยางแผ่นรมควัน ยางแท่ง และยางผสม เพื่อจำหน่ายไปยังผู้ผลิตในอุตสาหกรรมยานยนต์ และกลุ่มผู้ค้าคนกลาง ทั้งในและต่างประเทศ ส่งมอบเครื่องช่วยหายใจ จำนวน 1 เครื่อง มูลค่า 450,000 บาทให้แก่ มูลนิธิโรงพยาบาลหาดใหญ่ จังหวัดสงขลา โดยมีคณะทีมแพทย์ จากโรงพยาบาลเป็นผู้รับมอบ ณ จังหวัดสงขลา เมื่อเร็ว ๆ นี้

OCEAN LIFE ไทยสมุทร ส่งมือแห่งความรัก

บมจ.ไทยสมุทรประกันชีวิต นำโดยคุณพลเดช จันทพงษ์ผู้อำนวยการภูมิภาคอาวุโส ดูแลภูมิภาคกรุงเทพฯ และตะวันออก เดินทางช่วยเหลือพี่น้องคนไทยที่ได้รับผลกระทบจากวิกฤต COVID-19 อย่างต่อเนื่องล่าสุด จัดทำโครงการ ปันรัก ปันอ้อม - MEALS OF LOVE ส่งพลังความรักดูแลคนไทยให้มีแรงสู้ต่อ ด้วยการช่วยอุดหนุนผลไม้จากเกษตรกรชาวใต้ที่กำลังประสบปัญหาราคาส่งผลผลิตตกต่ำ พร้อมกันนี้ยังได้จัดเตรียมอาหารกล่องจากร้านค้ารายย่อยที่ได้รับผลกระทบจาก COVID-19 พร้อมน้ำดื่มไทยสมุทร ส่งมอบให้กับพี่น้องในชุมชนต่างๆ และโรงพยาบาลสนามในพื้นที่กรุงเทพฯ

