

WHAUP คอนเฟิร์มรายได้โต 25%

■ ลุยแผนเทคโนโลยี ■ ปักหมุดเวียดนาม



นิพนธ์ บุญเดชาชนันท์

นิวส์ คอนเน็กซ์-WHAUP มั่นใจรายได้รวมปี 64 โต 25% รับแรงหนุนจากธุรกิจขายน้ำไฟฟ้าต่อเนื่อง พร้อมหาโอกาสซื้อกิจการเพิ่มเติม ล่าสุดจ่อปิดดีลในประเทศเวียดนาม

นายนิพนธ์ บุญเดชาชนันท์ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท ดับบลิวเอชเอ ยูทิลิตี้ส์ แอนด์ พาวเวอร์ จำกัด (มหาชน) หรือ WHAUP เปิดเผยว่า บริษัทมั่นใจว่ารายได้รวมปี 64 นี้จะเติบโตได้ 25% จากปีก่อนที่มีรายได้รวม 1,777.92 ล้านบาท [อ่านต่อหน้า 2 ▶](#)

KSL ผลงานพุ่งตามราคาน้ำตาล

เล็งยอดขายปี 65แตะ 6.5 แสนตัน

นิวส์ คอนเน็กซ์-KSL มั่นใจกำไรปี 64 โตโดดเด่น แม้ผลงานไตรมาส 4/64 มีแนวโน้มทรงตัวหลังส่งมอบน้ำตาลเข้าช่วงคาบเกี่ยวไปถึงงวดปีหน้า มองราคาน้ำตาลยังอยู่ในระดับสูง คาดปริมาณขายปี 65 แตะระดับ 6.5 แสนตัน

นายชัช ชินธรรมมิตร กรรมการผู้จัดการใหญ่ บริษัท น้ำตาลขอนแก่น จำกัด (มหาชน) หรือ KSL เปิดเผยว่า ภาพรวมธุรกิจบริษัทในช่วงไตรมาส 4/63-64 (สิ้นสุดต.ค.64) เป็นช่วงที่ผลการดำเนินงานจะทรงตัว เนื่องด้วยการส่งมอบน้ำตาลเป็นช่วงคาบเกี่ยว [อ่านต่อหน้า 2 ▶](#)

BAM มอบทุนการศึกษาปีที่ 14

นายบัณฑิต อนันตมงคล ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร พร้อมด้วยนายวิเวช ศิริชาติไชย รองผู้จัดการใหญ่ และนางสุภาณี กิจวิทย์ ผู้ช่วยผู้จัดการใหญ่ บริษัทบริหารสินทรัพย์กรุงเทพพาณิชย์ จำกัด (มหาชน) หรือ BAM มอบทุนการศึกษาในรูปแบบออนไลน์ ซึ่งเป็นส่วนหนึ่งของโครงการมอบทุนการศึกษาประจำปี 64 จำนวน 1,000 ทุนทั่วประเทศ รวมเป็นจำนวนเงิน 3,175,000 บาท



CPW ปิดดีลซื้อกิจการ

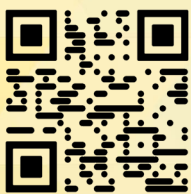
ขยายช่องทางขาย

นิวส์ คอนเน็กซ์-CPW ปิดดีลซื้อกิจการ IBIZ Plus

ขยายช่องทางขาย การจำหน่าย ดันสินค้ากลุ่ม 5G คาดไตรมาส 4/64 ได้รับอนุมัติสินค้าใหม่ทยอยเปิดตัวและวางจำหน่าย

นายปรเมศร์ เจริญเจริญสุข ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท คอปเปอร์ไวร์ด์ จำกัด (มหาชน) หรือ CPW เปิดเผยว่า แนวโน้มผลการดำเนินงานช่วงไตรมาส 4/64 ซึ่งเป็นช่วงไฮซีซั่นของธุรกิจ คาดว่าจะได้อานิสงส์จากสินค้าใหม่ทยอยเปิดตัวและวางจำหน่าย

[อ่านต่อหน้า 2 ▶](#)



ประจำวันที่ 7 ตุลาคม 2564

WHAUP

และคาดการณ์กำไรก่อนหักภาษีค่าใช้จ่าย (EBITDA) เติบโตไม่ต่ำกว่า 50% เนื่องจากธุรกิจหลักสามารถสร้างการเติบโตได้อย่างโดดเด่นทั้งธุรกิจด้านสาธารณูปโภค และธุรกิจพลังงานไฟฟ้า

โดยธุรกิจน้ำในปี 64 คาดว่าจะยอดขายอยู่ที่ระดับ 153 ล้านลูกบาศก์เมตรจากปีก่อนที่ทำได้ 114 ล้านลูกบาศก์เมตร ในส่วนของ

ธุรกิจไฟฟ้าตั้งเป้าเพิ่มกำลังการผลิตขึ้นสู่ระดับ 670 เมกะวัตต์(MW) เพิ่มขึ้นจากปีก่อนที่มีกำลังการผลิตอยู่ที่ 590 เมกะวัตต์

นอกจากนี้ บริษัทยังคงหาโอกาสในการลงทุนเข้าซื้อกิจการ (M&A opportunity) ต่างๆ เพื่อเสริมศักยภาพการเติบโต ซึ่งจากแผนการขยายธุรกิจดังกล่าวข้างต้น เป็นการตอกย้ำถึงความมุ่งมั่นการเติบโตทางธุรกิจทั้งในประเทศไทยและต่างประเทศ ควบคู่ไปกับการ

พัฒนานวัตกรรมโซลูชันทั้งด้านพลังงานทดแทนและสาธารณูปโภค เพื่อก้าวสู่การเป็นผู้นำด้านธุรกิจสาธารณูปโภคและธุรกิจพลังงานของภูมิภาค

ล่าสุด บริษัทอยู่ระหว่างการประเมินแผนในการเข้าซื้อกิจการประเภทโรงไฟฟ้าและสาธารณูปโภค ในประเทศเวียดนาม แต่ยังไม่ได้ข้อสรุปในขณะนี้ ส่วนงบลงทุนนั้นมั่นใจมีเพียงพออย่างแน่นอน



ชัช ชินธรรมมิตร

KSL

ซึ่งจะมีบางออเดอร์ที่จะต้องบันทึกรายได้ในงวดปีหน้า แต่ภาพรวมทั้งปี 64 มั่นใจว่ากำไรจะเติบโตอย่างโดดเด่นจากปีก่อนที่มีผลขาดทุน

82.74 ล้านบาท

ขณะที่ ประเมินว่าราคาน้ำตาลโลกยังคงแกว่งตัวอยู่ในระดับ 19-20 เซนต์ต่อปอนด์ ซึ่งเป็นราคาที่เริ่มปรับตัวสูงขึ้น แต่ยังคงติดตามสถานการณ์ในช่วงเดือน ก.ย.-มี.ค.65

ว่าผู้ผลิตหลักอย่างประเทศบราซิล จะสามารถผลิตออกมาได้มากขึ้นเพียงใด จากปีนี้ที่โดนผลกระทบของภัยธรรมชาติ

ในส่วนของแนวโน้มธุรกิจงวดปี 64/65 คาดมีปริมาณอ้อยเข้าหีบอยู่ที่ 6 ล้านตันอ้อยและปริมาณการจำหน่ายรวมประมาณ 650,000 ตัน บนสมมุติฐานราคาขาย 19-20 เซนต์ต่อปอนด์ ดังนั้นมั่นใจว่าผลการดำเนินงานปี 65 จะเติบโตได้อย่างแข็งแกร่ง

ล่าสุดบริษัท ปีปีจีไอ จำกัด(มหาชน) ซึ่งมีบริษัท บางจาก คอร์ปอเรชั่น จำกัด (มหาชน) หรือ BCP และ KSL เป็นผู้ถือหุ้นใหญ่ได้ทำการยื่นแบบไปคลังต่อสำนักงาน ก.ล.ต. เพื่อต้องการเข้าจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย (SET)ไปเป็นที่เรียบร้อยแล้ว เบื้องต้นคาดว่าจะซื้อขายได้ในปีนี้โดยภายหลังจาก IPO ทางบริษัทจะถือหุ้นในสัดส่วน 28% เดิมที่ถืออยู่ 40% ●

CPW

รวมถึงบริษัทมีสินค้าไฮไลต์กลุ่ม 5G เข้ามาเพิ่มฐานรายได้ให้แข็งแกร่งจากสาขาทั้งหมด 102 แห่ง ขณะที่ล่าสุด บริษัทได้รับโอนกิจการและทรัพย์สินบางส่วนจาก IBIZ Plus เข้ามาในพอร์ตเรียบร้อยแล้ว ตามแผนการลงทุนขยายผลิตภัณฑ์ในกลุ่มโทรศัพท์มือถือและอุปกรณ์เสริมแบรนด์ชั้นนำอื่นๆ เพิ่มเติม รวมทั้งเป็นการขยายช่องทางการจำหน่ายที่หลากหลาย

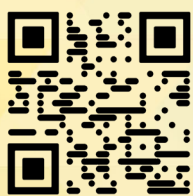
นอกจากนี้ บริษัทมองว่าเทคโนโลยี 5G ที่กำลังเข้ามาอย่างเต็มรูปแบบในประเทศไทยจะเป็นปัจจัยเร่งให้ผู้บริโภคมีความต้องการเปลี่ยนโทรศัพท์มือถือ และเป็นโอกาสของบริษัทในการได้สิทธิเป็นตัวแทนจำหน่ายสินค้าเพิ่มขึ้น



ปรเมษฐ์ เจริญเจริญสุข

เนื่องจาก IBIZ Plus เป็นผู้ประกอบธุรกิจค้าปลีกและค้าส่งโทรศัพท์มือถือ อุปกรณ์สื่อสาร และอุปกรณ์เสริมต่างๆ รวมถึงได้รับสิทธิเป็นตัวแทน

จำหน่ายและบริหารร้านค้าภายใต้แบรนด์ AIS Shop, AIS Telewiz, AIS Buddy, Samsung และ Xiaomi ในประเทศไทยรวม 56 สาขา ●



ธนาชาติประกันภัยยกระดับ3บริการเด่น

นิวส์ คอนเน็คท์-ธนาชาติประกันภัย รุกพัฒนาการให้บริการอย่างต่อเนื่องผสานออนไลน์และออฟไลน์เข้าด้วยกันอย่างเป็นระบบยกระดับ 3 บริการเด่น หนุนเบี้ยประกันทำได้ตามเป้าหมายที่ 8.8 พันล้านบาท

นายพีระพัฒน์ เมฆสิงห์วี กรรมการผู้จัดการบริษัทธนาชาติประกันภัยจำกัด (มหาชน)เปิดเผยว่า บริษัทมีนโยบายในการมุ่งเน้นพัฒนาผลิตภัณฑ์ประกันภัยและบริการอย่างสร้างสรรค์มุ่งพัฒนาคุณภาพการให้บริการหลังการขายเพื่อประโยชน์สูงสุดสำหรับลูกค้าประกันภัยในทุกเช็กเมนต์

โดยในปีนี้ได้ยกระดับการให้บริการสู่ระดับพรีเมียม ให้สอดคล้องกับสถานการณ์ปัจจุบันที่ลูกค้าต้องเผชิญกับความไม่แน่นอนในช่วงโรคระบาดโควิด-19 ด้วยการปรับแผนการเข้าถึงผลิตภัณฑ์ประกันภัยให้ง่ายขึ้นการต่ออายุประกันภัยและการชำระเบี้ยประกันภัยที่สะดวกมากขึ้นจนถึงการให้บริการหลังการขายที่เน้นความใส่ใจลูกค้าเป็นหลัก



พีระพัฒน์ เมฆสิงห์วี

สำหรับการยกระดับบริการที่เป็นหัวใจสำคัญของธนาชาติประกันภัยยุคใหม่ครั้งนี้ลูกค้าธนาชาติประกันภัยจะได้รับความคุ้มครองดูแลเสมือนหนึ่งเป็นคนพิเศษ ที่จะได้สัมผัสกับประสบการณ์ที่ดีที่สุดกว่าใคร ประกอบด้วย 3 บริการหลัก ได้แก่ 1. LINE Service – เคลียร์จบครบในแอปเดียว, 2. Meet and Care – จุดบริการรับ-ส่งรถเข้าซ่อม บริการผู้ช่วยส่วนตัวดูแลซ่อมรถแทนลูกค้า และ 3. คู่มือเล่ม – มาตรฐานงานซ่อม

เมื่ออาชีพซ่อมทันที ไม่ต้องรอคิว

ทั้งนี้ บริการทั้ง 3 รูปแบบนี้เป็นการคิดแบบครบวงจร โดยยึดถือความสะดวกที่ลูกค้าควรได้รับเป็นหลัก และช่วยตอบโจทย์ลูกค้าในช่วงสถานการณ์โควิดที่เกิดขึ้นในช่วงระยะเวลานี้ ซึ่งการยกระดับบริการดังกล่าวคาดว่าจะส่งผลให้การเติบโตของเบี้ยประกันภัยรวบรวมที่บริษัทตั้งไว้ในปีนี้ จำนวน 8,800 ล้านบาท บรรลุเป้าหมายในที่สุด



SVT เข้าเทรด SET วันแรก

ดร.สุวิทย์ ธนียวรรณ ประธานกรรมการบริษัท, นายเวทิต ไขว้วัฒนา ประธานกรรมการ, นางอภิสรา ภาณุพัฒนกร กรรมการผู้อำนวยการ บริษัท ชันเวนดิง เทคโนโลยี จำกัด (มหาชน) หรือ SVT พร้อมทีมผู้บริหาร และนายวิชา โดมานะ กรรมการผู้จัดการ สายงานพาณิชย์ธุรกิจ บริษัทหลักทรัพย์ฟิลลิป (ประเทศไทย) จำกัด (มหาชน) เข้าร่วมพิธีเปิดการซื้อขายหุ้น SVT เป็นวันแรก ในตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย (SET) เมื่อเร็ว ๆ นี้

บำรุงราษฎร์ พร้อมฉีดวัคซีนไฟเซอร์เด็กนักเรียนอายุ 12-17 ปี

โรงพยาบาลบำรุงราษฎร์ สนับสนุนภาครัฐ พร้อมฉีดวัคซีนไฟเซอร์ให้แก่เด็กนักเรียนที่มีอายุระหว่าง 12-17 ปี ให้กับสถานศึกษาที่ยื่นความประสงค์เข้ารับบริการฉีดวัคซีนที่โรงพยาบาลบำรุงราษฎร์ตามมาตรการขั้นตอนของภาครัฐ โดยเปิดให้บริการฉีดวัคซีนที่แผนกกุมารเวชกรรม ชั้น 17 อาคารคลินิก ตั้งแต่วันที่ 4 ตุลาคม 2564 เป็นต้นไป ซึ่งอยู่ภายใต้การดูแลของทีมแพทย์ด้านกุมารเวชศาสตร์ เพื่อมุ่งส่งเสริมให้คนไทยสามารถเข้าถึงการฉีดวัคซีนอย่างรวดเร็วและทั่วถึง

