



ORI ไม่หวั่นไวรัสโควิด

■ ส่งอัพเป้ายอดโอน ■ ลุ้นผลงานปี 65 แกร่ง

นิวส์ คอนเน็คท์ - ORI มองธุรกิจปี 65
เติบโตแข็งแกร่งทั้งรายได้และยอดขาย
พร้อมส่งเพิ่มเป้ายอดได้ปี 64 เป็น 1.5 หมื่น
ล้านบาท และเพิ่มเป้ายอดโอนเป็น
1.38 หมื่นล้านบาท เดินหน้าเปิด
9 โครงการใหม่คั้งท้ายปี

นายพีระพงศ์ จรูญเอก ประธาน
เจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท ออริจิ้น
พร็อพเพอร์ตี้จำกัด(มหาชน)หรือORI
เปิดเผยว่า **อ่านต่อหน้า 2 ▶**



พีระพงศ์ จรูญเอก



III รายได้วิ่งสู่ 2.6 พันล้าน

ลุยซื้อกิจการ-ร่วมทุน

นิวส์ คอนเน็คท์ - III มั่นใจรายได้ปี 64 ขึ้นสู่ระดับ 2.6 พันล้านบาท รับแรงหนุนจาก
การปรับตัวเพิ่มขึ้นของค่าระวางเรือ-ขนส่งทางอากาศ พร้อมเดินหน้าซื้อกิจการ-
ร่วมทุนหนุนผลงานปี 65 เติบโตก้าวกระโดด **อ่านต่อหน้า 2 ▶**

DPAINT

9 เดือนกำไรพุ่ง 21%

บุกตลาดสีเต็มสูบ

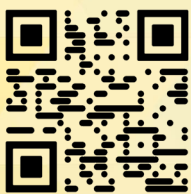
นิวส์ คอนเน็คท์ - DPAINT งวด
9 เดือนปี 64 รายได้ 623 ล้านบาท
กำไรสุทธิกว่า 42 ล้านบาท
เพิ่มขึ้น 21% ไตรมาส 4 บุกตลาด
เต็มกำลัง รับเปิดประเทศ - ธุรกิจ
ฟื้นตัว

นายธนฤทธิ์ ตั้งคารวคุณ
ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท
สีเดลต้าจำกัด(มหาชน)หรือDPAINT
เปิดเผยว่า ผลดำเนินงานงวด
9 เดือนแรกปี 64 (ม.ค.-ก.ย.) บริษัทฯ
และบริษัทย่อยมีรายได้จากการ
ขายและบริการ 622.8 ล้านบาท
เพิ่มขึ้นจากงวดเดียวกันปีก่อน
27.7% **อ่านต่อหน้า 2 ▶**

TTB เชิญชวนซื้อสลากบำรุงกษชาติไทย

ที่เอ็มบีธนชาต หรือ TTB
เชิญชวนซื้อสลากบำรุงกษชาติไทย
ประจำปี 64 ราคาฉบับละ 100 บาท
เพื่อลุ้นรางวัลมูลค่ารวมกว่า 8 ล้านบาท
รวมทั้งสิ้น 351 รางวัล สามารถซื้อได้ที่
ที่เอ็มบีธนชาตทุกสาขาทั่วประเทศ
ตั้งแต่วันนี้ถึง 24 ธ.ค. 64 รายได้จากการ
จำหน่ายสลากกษชาติเพื่อสมทบทุน
บำรุงกษชาติไทย เพื่อนำไปช่วยเหลือ
สังคมและสาธารณกุศลอื่นๆ ต่อไป





ORI

ทิศทางธุรกิจในปี 65 เบื้องต้นบริษัทคาดว่าจะรายได้และกำไรจะสามารถเติบโตได้ในระดับ 15% เนื่องจากมีปัจจัยหนุนจากการแพร่ระบาดของโควิด-19 ที่เริ่มคลี่คลาย และการเปิดให้ต่างชาติเดินทางเข้าประเทศ รวมไปถึงการผ่อนคลายมาตรการ LTV ของธนาคารแห่งประเทศไทย (ธปท.)

ทั้งนี้ บริษัทคาดว่าจะยอดขายจากกลุ่มลูกค้า

ต่างชาติในปี 65 จะเพิ่มขึ้นประมาณ 10% โดยในปี 65 บริษัทเตรียมขยายโครงการเพิ่มขึ้นอีกราว 30% หรือคิดเป็นมูลค่าราว 26,000 ล้านบาท จากปี 64 ที่มีการเปิดโครงการใหม่จำนวน 18 โครงการ มูลค่ารวม 17,725 ล้านบาท ขณะที่ปัจจุบันบริษัทมีสินค้าคงคลัง (Inventory) ในส่วนของโครงการคอนโดมิเนียมคิดเป็นมูลค่าราว 11,000 ล้านบาท และโครงการบ้านจัดสรรรอการสร้างมูลค่าราว 8,000 ล้านบาท

สำหรับภาพรวมผลการดำเนินงานในปี 64

บริษัทได้มีการปรับเป้าหมายรายได้เพิ่มขึ้นเป็น 15,000 ล้านบาท จากเดิมตั้งเป้าไว้ที่ 14,000 ล้านบาท และปรับเพิ่มเป้าหมายยอดขายเป็น 13,800 ล้านบาท จากเป้าหมายเดิมตั้งไว้ที่ 12,800 ล้านบาท เนื่องจากในช่วงไตรมาส 3/64 ที่ผ่านมายังมีการเติบโตของรายได้และยอดขายค่อนข้างดีรวมทั้งในไตรมาส 4/64 บริษัทมีแผนเปิดโครงการใหม่ 9 โครงการ

ขณะที่ปัจจุบันบริษัทมียอดขายพร้อมโอน (Backlog) อีกราว 34,359 ล้านบาท ซึ่งจะรับรู้รายได้เข้ามาในไตรมาส 4/64 ราว 3,000 ล้านบาท



ทิพย์ ดาลาล

III

นายทิพย์ดาลาล ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท ทริเพิล ไอ โลจิสติกส์ จำกัด (มหาชน) หรือ III เปิดเผยว่า ภาพรวมรายได้ปี 64 มันใจว่าจะขึ้นสู่ระดับ 2,600 ล้านบาท หลังจากช่วง 9 เดือนแรกมีรายได้รวมแล้ว 1,940.86 ล้านบาท เนื่องจาก

ทุกกลุ่มธุรกิจด้านโลจิสติกส์สามารถเติบโตได้อย่างต่อเนื่อง โดยเฉพาะการบริหารจัดการขนส่งสินค้าระหว่างประเทศและภายในประเทศทางอากาศที่มีอัตราการขยายตัวระดับสูง รวมทั้งค่าระวางเรือ และอากาศอยู่ในระดับที่เหมาะสม ในส่วนของอัตรากำไรสุทธิทั้งปีนั้นคาดว่าจะอยู่ระดับใกล้เคียงกับช่วง 9 เดือนแรกที่อยู่ในระดับ 13.57%

ขณะที่แนวโน้มผลประกอบการในช่วงไตรมาส 4/64 คาดว่าจะเติบโตดีกว่าไตรมาส 3/64 ที่ผ่านมา เนื่องจากค่าระวางเรือยังทรงตัวอยู่ในระดับสูง รวมทั้งบริษัทเริ่มทยอยรับรู้ผลประโยชน์จากการลงทุนต่างๆ ในช่วงที่ผ่านมา และจะรับรู้รายได้เต็มปีในปี 65 โดยในปี 65 บริษัทยังคงมุ่งเน้นการเข้าซื้อกิจการ และการร่วมทุนกับพันธมิตร โดยมองว่าเป็นการเสริมสร้างความยั่งยืนของธุรกิจและสามารถดันให้ผลการดำเนินงานเติบโตอย่างก้าวกระโดด

ด้านฝ่ายวิเคราะห์หลักทรัพย์บริษัทหลักทรัพย์ซีจีเอส-ซีไอเอ็มบี จำกัด ระบุว่าฝ่ายวิจัยแนะนำ “ถือ” III โดยประเมินราคาเป้าหมายไว้ที่ 12.10 บาท แม้ผลประกอบการรายได้ไตรมาสจะยังมีความแข็งแกร่ง แต่การใช้สิทธิตามใบสำคัญแสดงสิทธิจะเป็นปัจจัยกดดันราคาหุ้น III ให้ปรับตัวลดลงในระยะสั้น ●

DPAINT

เป็นผลจากการเพิ่มไลน์สินค้าที่เปิดตัวใหม่ และจำนวนช่องทางการจัดจำหน่ายตามแผนธุรกิจของบริษัท เพื่อรองรับลูกค้าให้มีการเข้าถึงมากขึ้น โดยเฉพาะร้านค้าปลีก รวมถึงร้านค้าโมเดิร์นรีเทล และร้านค้าปลีกดั้งเดิม ปัจจุบันมีรวมกันมากกว่า 1,000 สาขาเกือบทั่วประเทศ

โดยมีกำไรสุทธิ 42.4 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 20.8% จากช่วงเดียวกันปีก่อน มีอัตรากำไรขั้นต้นอยู่ที่ 42.1% โดยสามารถรักษาสัดส่วนกำไรสุทธิที่ระดับ 7.7% เป็นผลจากสัดส่วนการขายสินค้ากลุ่มสีคุณภาพพิเศษที่เปิดตัวในช่วงหลังไตรมาส 1/63 ซึ่งมีอัตรากำไรขั้นต้นที่สูงเมื่อเทียบกับสินค้ากลุ่มอื่นรวมไปถึงการบริหารโลจิสติกส์การผลิตได้ดีขึ้น และการได้เปรียบเชิงต้นทุน (Economies of Scale)

ทั้งนี้ บริษัทฯ ยังคงมุ่งเน้นการบริหาร



รณฤทธิ์ ตั้งคารวคุณ

จัดการต้นทุนให้มีประสิทธิภาพ อีกทั้งเดินหน้าพัฒนานวัตกรรมสีทาอาคารที่สามารถตอบโจทย์ผู้บริโภคยุคใหม่ ส่งผลธุรกิจได้รับประโยชน์จากการเติบโตของการซ่อมแซมปรับปรุงที่อยู่อาศัยหรือทาสีอาคารใหม่ในช่วง Work from home ที่ผ่านมา สำหรับไตรมาส 3/64 มีรายได้จากการขาย

และบริการ 164.44 ล้านบาท กำไรสุทธิ 9.53 ล้านบาท ประเมินแนวโน้มไตรมาส 4/64 จะเติบโตขึ้นจากการเดินทางขยายตลาดต่อเนื่อง รับภาพรวมการเปิดประเทศ ภาคอุตสาหกรรมต่างๆ พื้นตัวสีเดคต้าจึงเตรียมจัดทัพสินค้าและพร้อมบุกตลาดอย่างเต็มที่ในช่วงไตรมาสสุดท้ายของปีนี้ ●



ประจำวันที 17 พฤศจิกายน 2564

ธนาชาตโดดอุมลูกค้ำ‘เอเซียประกันภัย’

นิวส์ คอนเน็คท์ - ธนาชาตประกันภัย พร้อมดูแลลูกค้าเอเซียประกันภัย เพิ่มความมั่นใจให้ลูกค้า ด้วยศักยภาพความพร้อมในทุกด้าน ทั้งความมั่นคงของฐานะทางการเงิน การดูแลใส่ใจงานบริการหลังการขาย นำเสนอ 3 บริการพิเศษ

นายพีระพัฒน์ เหมสิงห์วิจิตร กรรมการผู้จัดการ บริษัท ธนาชาตประกันภัย จำกัด (มหาชน) เปิดเผยว่า จากการที่ธนาชาตประกันภัย ได้เข้าร่วมโครงการ “บรรเทาผลกระทบต่อผู้เอาประกันภัยของ บริษัท เอเซียประกันภัย 1950 จำกัด (มหาชน)” เพื่อมอบความช่วยเหลือลูกค้าให้ได้รับความคุ้มครองจากกรมธรรม์ประกันภัยอย่างต่อเนื่อง โดยสามารถนำเบี้ยประกันภัยที่ได้รับคืนตามส่วนระยะเวลาความคุ้มครองที่เหลืออยู่มาใช้แทนเงินสดสำหรับการซื้อกรมธรรม์ประกันภัยฉบับใหม่กับธนาชาตประกันภัยได้ตั้งแต่วันนี้เป็นต้นไป

นอกจากนี้ เพื่อเป็นการเพิ่มความมั่นใจให้กับลูกค้าเอเซียประกันภัย ที่กำลังมองหาบริษัทประกันภัยในการคุ้มครองดูแลกรมธรรม์ต่อเนื่องบริษัทขอยืนยันว่ามีความพร้อมในทุกๆ ด้านทั้งด้านความมั่นคงทางการเงิน เพื่อรองรับกับ



พีระพัฒน์ เหมสิงห์วิจิตร

การเติบโตของธุรกิจ โดยมีเงินทุนจดทะเบียนที่ชำระแล้วจำนวน 4,930 ล้านบาท และอัตราส่วนความเพียงพอของเงินกองทุน ณ สิ้นเดือนมิ.ย.64 สูงถึง 1,318% ซึ่งสูงกว่าเกณฑ์ที่สำนักงานคณะกรรมการกำกับและส่งเสริมการประกอบธุรกิจประกันภัย กำหนดไว้ที่ 140%

นอกจากนี้ ยังเน้นความใส่ใจดูแลลูกค้าครอบคลุมการบริการหลังการขายอย่างครบวงจร

โดยเฉพาะ 3 บริการพิเศษเพื่อให้ลูกค้าได้รับประสบการณ์ที่ดีที่สุด ทั้ง Line Service “ธนาชาตประกันภัย” ที่สามารถทำธุรกรรมทุกอย่างได้ผ่านไลน์, บริการ “Meet and Care” ผู้ช่วยส่วนตัวดูแลงานซ่อมรถแทนลูกค้าในทุกขั้นตอน เพื่อช่วยลดปัญหาที่ลูกค้าต้องเผชิญจากการนำรถยนต์เข้าซ่อมที่อู่ซ่อมรถยนต์ และ “อู่สี่ล้อ” ซึ่งเป็นอู่บริการในเครือที่มีมาตรฐาน



◀ กลุ่ม EA ต้อนรับคณะเยี่ยมชมเรือโดยสารพลังงานไฟฟ้า

บริษัท อี สมาร์ท ทราฟฟิค จำกัด ผู้ให้บริการเรือโดยสารพลังงานไฟฟ้า MINE Smart Ferry ในเครือบริษัท พลังงานบริสุทธิ์ จำกัด (มหาชน) ต้อนรับคณะผู้บริหารและเจ้าหน้าที่จากกรมพัฒนาพลังงานทดแทนและอนุรักษ์พลังงาน (พพ.) กระทรวงพลังงาน พร้อมด้วยคณะสื่อมวลชนในการมาเยี่ยมชมเรือโดยสารพลังงานไฟฟ้า MINE Smart Ferry ที่ได้รับรางวัลดีเด่น Thailand Energy Awards 2021 ในด้านอนุรักษ์พลังงาน ประเภทขนส่ง

TRV จัดโรดโชว์ออนไลน์ ก่อนเสนอขาย IPO ปลายปี▶

คุณธีรฤดี นวมงคลชัยกิจ (กลาง) ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท ที.อาร์.วี. รับเบอร์โปรดักส์ จำกัด (มหาชน) หรือ TRV พร้อมด้วยคุณเดือนพชรณ ลีลาวิวัฒน์ (ขวา) กรรมการผู้จัดการ บริษัท ไฟโอเนีย แอดไวเซอร์ จำกัด ในฐานะที่ปรึกษาทางการเงิน และคุณวรนนท์ ธารวณิช (ซ้าย) กรรมการผู้จัดการ บริษัทหลักทรัพย์ คิงส์ฟোর্ด จำกัด (มหาชน) ในฐานะผู้จัดการการจำหน่ายและรับประกันการจำหน่าย ร่วมแสดงวิสัยทัศน์ จุดแข็ง นำเสนอข้อมูลสรุปการขายหุ้น IPO แนะนำธุรกิจ และสร้างความเชื่อมั่นกับนักลงทุน ผ่านแพลตฟอร์มออนไลน์ ก่อนเสนอขาย IPO ภายในปี 2564

