

ประจำวันที 8 พฤษภาคม 2568



 News Connex
 @newsconnex
 News Connex
 www.newsconnex.com

IROYAL

ตั้งเป้าเป็น Growth Stock
มันใจปีนี้โตสูง 50-60%

ภณัทธ เมฆาสวรรณดำรง

บมจ. อินเทอร์เน็ตแอสเสท เอ็นจิเนียริง หรือ IROYAL เปิดกลยุทธ์ปี 68 เดินหน้าขยายฐานกลุ่มลูกค้าต่อ ยอดจากจุดแข็งที่เป็นผู้เชี่ยวชาญด้านให้บริการด้านวิศวกรรมกว่า 45 ปี สู่การเป็น One-stop service ที่ใส่ใจลูกค้าเป็นศูนย์กลาง ตั้งเป้าหมายปีนี้สร้างการเติบโตต่อเนื่อง มันใจรายได้พุ่ง 50-60% หวังทะยานสู่เป้า 400 ล้านบาท ปัจจุบันทุน backlog กว่า 450 ล้านบาท แถมลุ้นผลประมุลงานใหม่ที่ยื่นชิงเค็กกว่า 1,000 ล้านบาท

TEKA

ส่งซึกไตรมาส 2/68 โตดี
Backlog แน่น 2.7 พันล้าน

บมจ. ทีชาก่อสร้าง หรือ TEKA ส่งซึกไตรมาส 2/68 แนวโน้มปรับตัวดีขึ้น เนื่องจากจะมีการรับรู้รายได้งานโครงการใหม่ๆ เข้ามา ล่าสุดงบโค้งแรกปีนี้ ทุน Backlog แข็งแกร่งอยู่ที่ 2,726 ล้านบาท มีรายได้จากงานก่อสร้างอยู่ที่ 321.44 ล้านบาท มีกำไรสุทธิจำนวน 3.98 ล้านบาท ชุกกลยุทธ์เน้นคุณภาพงาน การส่งมอบงานตรงต่อเวลา บริหารจัดการต้นทุนอย่างมีประสิทธิภาพ ยกระดับการให้บริการขึ้นสู่กลุ่มโครงการหลักซัวร์



ดร. วีระศักดิ์ วานิชวัฒน์

TPCH

งบ Q1 กำไร 104 ล้านบาท
เร่งโรงไฟฟ้าขยะชุมชน

กนกทิพย์ จันทร์พลังศรี

บมจ. ทีพีซี เพาเวอร์ โซลดิ้ง หรือ TPCH เปิดงบ Q1/68 กวาดรายได้ 602.97 ล้านบาท กำไรสุทธิ 104.34 ล้านบาท ฟากบักบอส “กนกทิพย์ จันทร์พลังศรี” ระบุ เร่งพัฒนาโครงการพลังงานทดแทน ทั้งใน สปป.ลาว กัมพูชา เดินหน้าก่อสร้างโรงไฟฟ้าขยะชุมชน 2 แห่ง พร้อมมุ่งเน้นการดำเนินธุรกิจตามหลัก ESG เพื่อการเติบโตที่มั่นคงและยั่งยืน

TSR

ลุย B2SME - ออนไลน์
อพรายได้แตะ 1,280 ล.

เอกรัตน์ แจ่มอยู่

ผู้ถือหุ้น บมจ.ทีเอสอาร์ ลิฟวิ่ง โซลูชั่น หรือ TSR ไหวตผ่านทวาระ แต่งตั้งทีมกฎหมาย ดำเนินการแก้ต่างต่อผู้คดี WSOL ฟ้อง พร้อมตั้ง “มนัส-เมธา-สุนนา” นั่งบอร์ดเพิ่ม เปิดกลยุทธ์ปี 68 ปรับช่องทางขาย หันลุยตลาด B2SME - หาพันธมิตรเพิ่ม พัฒนาเทคโนโลยี ตั้งเป้ารายได้แตะ 1,280 ล้านบาท จากกลยุทธ์ “TSR REBORN” ปรับช่องทางการขายเป็นแบบ Modern จากเดิม Traditional เพื่อเจาะกลุ่มลูกค้าใหม่ๆ