



ประจำวัน ที่ 22 มิถุนายน 2564

www.newsconnexT.com



ทวินโชค
ต้นฐานินทรีย์

RCL ลุยซื้อเรือเพิ่ม 6 ลำ

■ รongรับดีมานด์ยังสูง ■ ค่าระวางพุ่งหนุนโตแรง

นิวส์ คอนเน็คท์ - RCL ลุยซื้อเรือเพิ่ม 6 ลำ หลังความต้องการใช้บริการสูง รับกระแสการสั่งซื้อสินค้าออนไลน์ มองดัชนีค่าระวางเรือพุ่ง หลังตลาดขาดแคลนเรือให้บริการ หนุนผลงานแข็งแกร่ง

นายทวินโชค ต้นฐานินทรีย์ ผู้อำนวยการอาวุโส (หัวหน้างานภูมิภาค) ปฏิบัติการและธุรกิจ บริษัท อาร์ซี แอล จำกัด (มหาชน) หรือ RCL เปิดเผยว่า แผนดำเนินงานในปี 64 [อ่านต่อหน้า 2 ▶](#)

QTC ประมูลงานใหม่เต็มพอร์ต Backlogแน่น-เป่ารายได้2พันล.

นิวส์ คอนเน็คท์ - QTC ชิงประมูลงานใหม่ มูลค่ากว่า 1.5 พันล้านบาท จาก กฟผ.-กฟน. ล่าสุด Backlog พุ่งแตะ 470 ล้านบาท มั่นใจรายได้ปี 64 วิ่งสู่ 1.2 พันล้านบาท

นายพลพัฒน์ ต้นธณสิน ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท ควิซี เอนเนอร์ยี จำกัด (มหาชน) หรือ QTC เปิดเผยว่า บริษัทเตรียมเข้าประมูลงานใหม่ มูลค่าไม่ต่ำกว่า 1,500 ล้านบาท [อ่านต่อหน้า 2 ▶](#)

INET ผุด 'กองริท' มูลค่า 4.5 พันล้าน จ่ายหนี้-ลงทุนต่อ

นิวส์ คอนเน็คท์ - INET จัดตั้ง INETREIT เจ้าแรกในไทย มูลค่า 4-4.5 พันล้านบาท นำเงินเคลียร์หนี้ดอกเบี้ยสูง - ขยายธุรกิจระบบ Cloud มั่นใจรายได้ปี 64 และ 2 พันล้านบาท

นายวัลลภชัย เวชชีวะดำรงศรี รองกรรมการผู้จัดการ บริษัท อินเทอร์เน็ตประเทศไทย จำกัด (มหาชน) หรือ INET เปิดเผยว่า บริษัทเตรียมออกกองทรัสต์ที่ลงทุนในทรัพย์สินศูนย์ปฏิบัติการข้อมูล (Data Center) ซึ่งจะเป็นกองแรกในประเทศ [อ่านต่อหน้า 2 ▶](#)



SECURE ต่อค่อวเทรด.....

บมจ. เอ็นฟอร์ซ ซีเคียว หรือ SECURE แต่งตั้งผู้จัดจำหน่าย และรับประกันการจำหน่ายหุ้น IPO จำนวน 27.74 ล้านหุ้น พร้อมกำหนดราคาที่ 16 บาทต่อหุ้น เปิดให้จองซื้อ วันที่ 23-25 มิ.ย. 64 และจะเข้าทำการซื้อขายในตลาดหลักทรัพย์ mai วันที่ 1 ก.ค. 64 นี้

GULF

IRPC

ธนาคารกสิกรไทย
开泰银行 KASIKORNBANK



KTC



ประจำวัน ที่ 22 มิถุนายน 2564

www.newsconnex.com

RCL

บริษัทยังเดินหน้าซื้อเรืออย่างต่อเนื่อง โดยปีนี้มีแผนซื้อเรือมือสองจำนวน 6 ลำ คาดว่าจะสามารถใช้งานได้ประมาณ 10 ปี โดยจะรับมอบเรือช่วงปลายไตรมาส 3/64 และจะเริ่มออกให้บริการได้ในไตรมาส 4/64

ทั้งนี้ การซื้อเรือดังกล่าวจะสามารถช่วยให้ต้นทุนการให้บริการของบริษัทถูกลงกว่าการเช่าเรือในปัจจุบัน

ขณะเดียวกัน บริษัทยังคงศึกษาการลงทุนซื้อเรือใหม่ในทุกประเทศ เนื่องจากปัจจุบันมีความต้องการใช้เรือสูงมาก จากกระแสการสั่งซื้อสินค้าผ่านช่องทางออนไลน์ ทำให้คำสั่งซื้อสินค้าเพิ่มขึ้น อย่างไรก็ตาม การซื้อเรือต้องดูความเหมาะสมและโอกาส ซึ่งปัจจุบันการลงทุนซื้อเรือใหม่ราคาสูง

โดยตั้งแต่ต้นปี 64 จนถึงปัจจุบัน อัตราค่าเช่าเรือเพิ่มขึ้นประมาณ 200% อยู่ที่ประมาณ 135,000 เหรียญสหรัฐต่อวัน สูงสุดเป็นประวัติการณ์

จากปัญหาเรือขาดตลาด ส่งผลให้ผลประกอบการช่วงไตรมาส 1/64 ของบริษัทปรับตัวดีขึ้น โดยมีรายได้รวม 7,147.46 ล้านบาท และมีกำไรสุทธิ 2,941.58 ล้านบาท สูงสุดเป็นประวัติการณ์

“ประเมินแนวโน้มดัชนีค่าระวางเรือจะมีการปรับตัวเพิ่มสูงขึ้น โดยเฉพาะตลาดยุโรปและสหรัฐอเมริกา จากปัญหาของการขาดแคลนเรือเพื่อให้บริการ ปัญหาดังกล่าวบริษัทมองว่ามีผลกระทบหนักกว่าปัญหาการขาดแคลนตู้คอนเทนเนอร์ที่ผ่านมา” นายทวินโชค กล่าว ●



QTC

จากหน่วยงานภาครัฐได้แก่การไฟฟ้าส่วนภูมิภาค (กฟภ.) การไฟฟ้านครหลวง (กฟน.) โดยคาดว่าจะเหลือของปีนี้จะมีงานใหม่ให้เข้าร่วมเพื่อเสนอขายอย่างต่อเนื่อง

ล่าสุด บริษัทชนะงานประมูลจำหน่าย

หม้อแปลงไฟฟ้าตามคำสั่งซื้อหม้อแปลงไฟฟ้าจาก กฟน. มูลค่ากว่า 123 ล้านบาท เป็นปัจจัยสนับสนุนมูลค่างานในมือ (Backlog) ในไตรมาส 2/64 ขึ้นมาอยู่ที่ 470 ล้านบาท คาดว่า จะทยอยรับรู้เป็นรายได้ทั้งหมดในช่วงครึ่งปีหลัง ขณะที่ยอดคำสั่งซื้อ (Order) หม้อแปลงไฟฟ้าจากต่างประเทศ ได้แก่ ญี่ปุ่นและออสเตรเลีย

ยังทยอยเข้ามาต่อเนื่องตั้งแต่ต้นปีที่ผ่านมา โดยสัดส่วนการส่งออกดังกล่าวคิดเป็น 30% ของรายได้รวมส่งผลให้ภาพรวมรายได้ตลอดทั้งปี 64 จะเติบโตได้ตามเป้าหมายแตะ 1,200 ล้านบาท เพิ่มขึ้นจากปี 63 ที่มีรายได้รวม 1,037.24 ล้านบาท และกำไรสุทธิ 157.56 ล้านบาท

นอกจากนี้ บริษัทยังเร่งแผนการขายตลาดในธุรกิจเทร็ดดิ้ง ภายใต้การเป็นตัวแทนจำหน่ายโซลาร์เซลล์ให้กับ LONGI Solar การจำหน่ายผลิตภัณฑ์ Huawei Solar Inverter มากขึ้น เนื่องจากสินค้าดังกล่าวมีความต้องการเพิ่มขึ้นจากกลุ่มลูกค้า โดยเฉพาะกลุ่มผู้รับเหมาก่อสร้างที่เป็นทั้งผู้ออกแบบ จัดซื้อจัดจ้าง และติดตั้งในโครงการ (EPC) คาดว่ายอดขายผลิตภัณฑ์ Huawei Solar Inverter ตลอดปี 64 จะเติบโตมากกว่าเท่าตัวจากปี 63 โดยมีเป้าหมาย 160-200 ล้านบาท. ●

INET

โดยจะใช้ชื่อว่า INETREIT มีโครงสร้างธุรกรรมคือ ขายและเช่ากลับ INET เซิร์ฟเวอร์สลับประมาณ 24.5 ปี มูลค่ารวมของกองทรัสต์ 4,000-4,500 ล้านบาทประมาณการผลตอบแทนในปีแรกอยู่ที่ 8.47-9.99% เบื้องต้น คาดจะเริ่มขายในช่วงเดือน ก.ค.64 และบริษัทจะได้รับเงินจากการจัดตั้งกองทรัสต์ประมาณต้นเดือน ส.ค.64

เงินที่ได้รับ จะใช้ชำระหนี้ที่มีดอกเบี้ยประมาณ 80-90% จะส่งผลให้บริษัทมีค่าใช้จ่ายจากการจ่ายดอกเบี้ยลดลงราว 10 ล้านบาทต่อเดือน ส่วนที่เหลือ 10-20% จะใช้ในการลงทุนระบบ Cloud Service ต่อ เนื่องจากความ



ต้องการใช้อุปกรณ์ในระดับสูงอย่างมาก

สำหรับแนวโน้มผลดำเนินงานงวดไตรมาส 2/64 คาดใกล้เคียงกับไตรมาส 1/64 ที่มีรายได้ 413 ล้านบาท และกำไรสุทธิ 14.56 ล้านบาท

อย่างไรก็ดี ลูกค้ายังมีความต้องการใช้ระบบ Cloud จำนวนมาก ดังนั้น ทั้งปีประเมินรายได้จะอยู่ที่ 2,000 ล้านบาท แต่กำไรสุทธิจะยังคงใกล้เคียงปีก่อนที่ทำได้ 102.46 ล้านบาท. ●



ประจำวันที 22 มิถุนายน 2564

www.newsconnect.com

EXIM BANK ลุยยุทธศาสตร์เชื่อมโยง CLMV

นิวส์ คอนเน็กซ์ - EXIM BANK เปิดสำนักงานผู้แทนแห่งที่ 4 ในนครโฮจิมินห์ เวียดนาม เชื่อมโยงเศรษฐกิจและการพัฒนาประเทศไทยกับภูมิภาคอาเซียน ตั้งเป้ายอดสินเชื่อคงค้าง 50,000 ล้านบาท

ดร.รักษักรวิจิตรโกศล กรรมการผู้จัดการธนาคารเพื่อการส่งออกและนำเข้าแห่งประเทศไทย (EXIM BANK) เปิดเผยว่า EXIM BANK ได้เปิดทำการสำนักงานผู้แทน EXIM BANK แห่งที่ 4 ในนครโฮจิมินห์ เวียดนาม หวังขับเคลื่อนการค้าและการลงทุนระหว่างประเทศของไทยกับประเทศต่างๆ ในอนุภูมิภาคลุ่มแม่น้ำโขงและอาเซียน โดยมีเป้าหมายขยายสินเชื่อให้แก่ผู้ประกอบการไทยใน CLMV เพิ่มขึ้น คิดเป็นยอดคงค้างเงินให้สินเชื่อ 50,000 ล้านบาทภายในปี 68 เพิ่มขึ้นก้าวกระโดด 45% จากยอดคงค้างจำนวน 34,500 ล้านบาทในปี 63

ทั้งนี้ เศรษฐกิจเวียดนามมีแนวโน้มเติบโตถึง 6.5% ผู้ประกอบการไทยจึงมีโอกาสอีกมากที่จะขยายธุรกิจการค้าและการลงทุนเข้าไปยังตลาดเวียดนาม ซึ่งปัจจุบันเป็นตลาด



ดร.รักษักรวิจิตร
วรกิจโกศล

ส่งออกสำคัญอันดับ 4 ของไทย เป็นรองจากตลาดหลักอย่างสหรัฐฯ จีน และญี่ปุ่น สินค้าส่งออกสำคัญของไทยไปเวียดนาม ได้แก่ รถยนต์อุปกรณ์และส่วนประกอบ เม็ดพลาสติก เคมีภัณฑ์ เครื่องปรับอากาศและส่วนประกอบ และน้ำมันสำเร็จรูป ขณะที่การลงทุนของไทยในเวียดนามกระจายอยู่ในหลากหลายธุรกิจ อาทิ นิคมอุตสาหกรรม พลังงาน อาหารแปรรูป ปิโตรเคมี และบรรจุภัณฑ์

โดย EXIM BANK พร้อมสนับสนุนให้ผู้ประกอบการไทยส่งออกสินค้าโดยเชื่อมโยงห่วงโซ่คุณค่ากับผู้ประกอบการเวียดนาม อาทิ

การส่งออกสินค้าประเภทชิ้นส่วนอิเล็กทรอนิกส์ เครื่องจักร และวัสดุก่อสร้างป้อนภาคการผลิตของเวียดนาม รวมถึงการเข้าไปลงทุนของคนไทยในธุรกิจสนับสนุน อาทิ บรรจุภัณฑ์ เพื่อรองรับอุตสาหกรรมอื่นของเวียดนาม การแปรรูปอาหารและสินค้าเกษตร ซึ่งเป็นธุรกิจที่ผู้ประกอบการไทยมีศักยภาพ รวมถึงการลงทุนในธุรกิจพลังงานหมุนเวียนท่ามกลางกระแสเศรษฐกิจสีเขียว (Green Economy) ที่ทั่วโลกให้ความสนใจไปจนถึงธุรกิจในโลกยุค New Normal เช่น ธุรกิจอีคอมเมิร์ซ ธุรกิจคลังสินค้าออนไลน์ (Fulfillment) และธุรกิจดิจิทัล

ภาพข่าว

เปิดตัว “ไทยประกันชีวิต Health Care Solutions”

นายอังกูร ศรีถิลาณบุตร รองกรรมการผู้จัดการใหญ่ และ Chief Marketing Officer บริษัท ไทยประกันชีวิต จำกัด (มหาชน) เปิดตัวบริการ “ไทยประกันชีวิต Health Care Solutions” ครอบคลุมด้าน ทุกคำตอบบริการด้านสุขภาพ ประกอบด้วย ไทยประกันชีวิตฮอตไลน์ บริการเคลื่อนย้ายผู้ป่วยฉุกเฉินทางการแพทย์ฟรี, ไทยประกันชีวิตเมดิแคร์ บริการสำรองจ่ายค่ารักษาพยาบาลผ่านแฟกซ์เคลม และไทยประกันชีวิต Medical Second Opinion (MSO) บริการให้คำปรึกษาความเห็นที่ 2 โดยแพทย์ผู้เชี่ยวชาญ ดูรายละเอียดเพิ่มเติมได้ที่เว็บไซต์ <https://www.thailife.com> หรือโทร. 1124



TQM จัดสัมมนาออนไลน์ฟรี!

บริษัท ทีคิวเอ็ม อินชัวร์รันส์ โบรคเกอร์ จำกัด หรือ TQM จัดสัมมนาออนไลน์ฟรี ‘รู้ก่อนฉีด...ใกล้ชิดกับคุณหมอแบบ Exclusive’ ผ่านทางระบบ zoom webinar จำกัดสิทธิ์เพียง 1,000 คน ในวันจันทร์ที่ 28 มิถุนายน 2564 เวลา 14.00-15.00 น. เพื่อให้ความรู้เกี่ยวกับการฉีดวัคซีนโควิด-19 และไขทุกข้อสงสัยแก่ผู้ประกอบการ บริษัท หรือองค์กรที่กำลังเตรียมความพร้อมให้แก่พนักงานเพื่อเข้ารับการจัดวัคซีน โดยมีนายแพทย์ณัฐพล ปิตะนิละบุตร อายุรแพทย์ เครือโรงพยาบาลเปาโล มาร่วมให้ข้อมูลภายในงาน

